

SEKTÖREL ANALİZ

RÖPORTAJ

GÖREN MEDİKAL
GÖREN YAVUZ



1-Sizi Tanıyabilir miyiz?

İstanbul Doğumluyum. Uzun bir dönem İzmir'de kaldığım için kendimi İzmirli gibi hissediyorum. Altını çizerek belirtmek isterim ki koyu bir Göztepe taraftarıyım. Gıda mühendisiyim. Kendi meslek grubumla ilgili henüz bir girişimde bulunmadım. Yaklaşık 5 yıldır medikal sektörde mücadele veriyoruz. Bu sektöre giriş hikayem babamdan etkilenecek oldu. Kendisi doktor ve bölgede yoğun bir şekilde uykuya ilgileniyor. Biz de sektöre uyku - medikal olarak giriş yaptık. Zaman içerisinde ürün yelpazemizi genişlettik.

2- Şirketinizin Kuruluş Öyküsünden Bahseder misiniz?

Gören Medikal, geniş medikal ürün yelpazesi ile pek çok farklı sağlık alanına hizmet vermek, bölgemizde ihtiyaç duyulan kaliteli ve güvenilir hizmeti sunmak amacıyla 2009 yılında Çorlu/TEKİRDAĞ 'da kuruldu. Aynı zamanda Edirne Kırklareli Lüleburgaz başta olmak üzere tüm Trakya'da hizmet vermektedir. Uyku hastalıklarının tanınması, bilgilendirilmesi, özellikle uykuda solunum bozukluklarının (Basit Horlama, Uyku Apneleri) tedavisinde kullanılan mekanik ventilasyon cihazlarının (CPAP/BPAP/APAP) tanıtılması, pazarlanması ve teknik servis hizmetlerinin sunulması başlıca amaçlarımızdandır. Ekibimiz, uyku merkezlerinde, uyku hastalıklarının tanısı, değerlendirilmesi, tedavilerinin uygulanması aşamalarında uzun süreler görev almış tecrübeli kişilerden oluşmaktadır. İhtiyaç duyduğumuzda bilgimiz ve teknik becerilerimizle her daim hastalarımızın yanında olmayı hedefliyoruz.

3-Şirketinizin başarısını neye bağlıyorsunuz?

Başarımızı öncelikle dürüstlük ve kaliteye bağlıyorum. Akademik bilgi birikimi, ihtiyaçları en doğru şekilde algılayıp buna göre bu ihtiyaçlara cevap verebilme, hastalarımıza gerekli olan tedavi donanımını sağlayabilmek bizim başarımızı tetiklemiştir. 2009 yılında kurulduk 2010'da LTD Şirket olduk. Lokasyon olarak geniş bir bölgeye hitap ediyoruz. Trakya'nın çoğu bölgesine hizmet götürüyoruz. Yakın çevremizdeki ilçelere de hizmet götürüyoruz.

4- Ürünlerinizi nereden tedarik ediyorsunuz?

Philips marka uyku ürünlerinin satışını gerçekleştiriyoruz. Bunları Respitek firması tarafından karşıyoruz. Respitek, Philips'in Türkiye distribütörlüğünü yapan firmadır. Philips bir Amerikan firması olan Respironics'i satın aldı ve bu markanın ürünlerinin de üretim ve pazarlama haklarını bünyesine eklemiş oldu. Bunun yanı sıra organik bebek bakım ürünlerin de Töpfer'in, organik temizlik ürünlerinde Sodaşan'ın, organik kozmetik ürünlerinde bioplante'nin distribütörlüğünü yapan ve her türlü hastane demirbaş ihtiyacına cevap verebilecek nitelikte olan Medelek firmasının bölge bayiliğini yapıyoruz.



5- Sektörde karşılaşılan sorunlar, karşılaşılan zorluklar nelerdir?

Sektörde karşılaşılan zorlukların hem avantajlı hem de dezavantajlı yönleri mevcuttur. Kamu ve özel sağlık sektöründeki hastanelerin kullandığı cihazları pazarlıyoruz. Teknolojik gelişmişlik, bilgi beceri birikimi ve teknik servis yapıları bakımından hasta yararına en uygun cihazların kurulumlarını gerçekleştiriyoruz. Dolayısıyla cihazlarımızın maliyetleri yüksek olabiliyor. Piyasada bizim cihazlarımızın özelliklerini taşımayan çok daha düşük maliyetli cihazlar kurum tarafından tercih edilebiliyor. Bu cihazların sadece ucuz olduğu vemaaksimum hasta yararı gözetmeksizin tercih edilmesi bizleri sıkıntıya sokabiliyor. Ama bizler kalite ve teknolojik gelişmelerin kullanımını ve sürdürülebilirliği konusunda taviz vermemeye kararlıyız. Genellikle kurum ödemesi olan mekanik ventilatör cihazlarında da benzer kalite politikalarını uyguladığımız için bazı ürünlerde fark almak zorunda kalabiliyoruz. Herkesin alım gücü farklı olduğu için satış - pazarlama konusunda problem yaşıyoruz ama piyasada ki en iyi ürünü satmanın bize vermiş olduğu mutluluk bu işin pozitif yönüdür. En önemli avantajımız arkamızda büyük bir firmanın olmasıdır. En ufak bir sıkıntımızda muhatap olacak kişiler bulabiliyoruz. Etkin bir şekilde karşılaşılan zorlukları aşabiliyoruz.

6- Son olarak eklemek istedikleriniz nelerdir?

Sanayi ve hizmet sektöründe gelişen ve kalkınan bir bölgede geleceğin ihtiyaç ve beklentileri doğrultusunda yükselen bir sektörde faaliyet gösteriyoruz. Bölgemizde ki hastane sayısı da gün geçtikçe artıyor. Biz de bu gelişen ekonomi içinde sürekli yenilikçi ve kendimizi geliştiren bir yapıda olmayı amaçladık. Bu bölgede birlikte çalıştığımız bütün firmalara teşekkür ederiz. Onların sayesinde biz var olabiliyoruz. Dinamik dergisinde bize yer verdiği için Çorlu Ticaret ve Sanayi Odası'na teşekkür ederiz.

